



Учебный план курса «Организация отдела продаж»



ОБЗОР

Данный курс направлен на формирование/совершенствование у слушателей профессиональных компетенций, необходимых для выполнения профессиональной деятельности в области продаж

| МОДУЛИ | ОПИСАНИЕ: | КОЛ. ЧАС. |
|---|--|---------------|
| <u>ДЕНЬ 1</u> <u>МОДУЛЬ 1</u> <u>ВВЕДЕНИЕ</u> <u>ДИАГНОСТИКА</u> | <i>Тестирование (предварительно, очно)</i> <ul style="list-style-type: none">Формирование команд (по результатам теста) <i>Теоретический блок</i> <ul style="list-style-type: none">Различия в психологических особенностях характера <i>Практическое упражнение «в чем отличие?»</i> <ul style="list-style-type: none">Разбор видеофрагментовМозговой штурмМаркеры психотипов | 2 часа (очно) |
| <u>МОДУЛЬ 2</u> <u>ПРАКТИКА</u> | <i>Упражнение «Презентация команды» (Записывается на видео)</i> | 2 часа (очно) |
| <u>МОДУЛЬ 3</u> <u>ПСИХОТИПЫ</u> | <ul style="list-style-type: none">Автор. Методика16 психотиповТриада: Лидер-Партнер-АналитикХарактеристики и основные мотивационные ценностиОсобенности взаимодействия | 2 часа (очно) |
| <u>МОДУЛЬ 4</u> <u>ПРАКТИКА</u> | <i>Видеоанализ презентации</i> <ul style="list-style-type: none">Фиксация ключевых особенностей каждого психотипа <i>Командное упражнение «Типичные ошибки при общении с Лидером, Партнером, Аналитиком</i> | 2 часа (очно) |
| <u>ДЕНЬ 2</u> <u>МОДУЛЬ 5</u> <u>ВИЗУАЛЬНАЯ</u> <u>ДИАГНОСТИКА</u> | <ul style="list-style-type: none">6 основных психотиповАнализ видеофрагментовМаркеры диагностикиВозможные ошибки при диагностировании | 2 часа (очно) |
| <u>МОДУЛЬ 6</u> <u>ГРУППОВОЙ</u> <u>КОУЧИНГ</u> | <ul style="list-style-type: none">Визуальная диагностика 16 психотиповСчитывание клиента по поведению (жестам, мимике)Как перестать думать о себе и начать думать о клиенте | 2 часа (очно) |
| <u>МОДУЛЬ 7</u> <u>ПРАКТИКА</u> | <i>Теоретический блок «Глубинное поведение психотипа»</i> <ul style="list-style-type: none">Методы взаимодействияЧего на самом деле хочет клиент? | 2 часа (очно) |
| <u>МОДУЛЬ 8</u> <u>ДИСКУССИЯ</u> | <ul style="list-style-type: none">Специфика возражений каждого психотипаЗавершение сделки | 2 часа (очно) |

Слушатели, успешно прошедшие обучение и сдавшие финальные испытания, получают **Удостоверение о повышении квалификации установленного образца.**

Стоимость устанавливается индивидуально для каждого Заказчика. Для членов МКПП(р) действуют скидки.

Узнать подробнее: начальник Управления образовательных проектов и оценки квалификации МКПП (р) Новлянская Яна Юрьевна, тел: +7 (495) 695-43-54, e-mail: edu@mkppr.ru, www.mkppr.ru